

BESZÁMOLÓ AZ ITD HUNGARY NÓGRÁD MEGYÉBEN VÉGZETT TEVÉKENYSÉGÉRŐL

2008. május – 2009. április

1. Előzmény

Az ITDH Magyar Befektetési és Kereskedelemfejlesztési Kht. Nógrád Megyei Képviselőtestület 2002. januárjában nyílt meg, irodájában jelenleg egy képviselővezető és egy tanácsadó dolgozik. Cégünk 2008. január 1-től nonprofit zártkörűen működő részvénytársasággá alakult, új neve: ITD Hungary Zrt.

Az ITD Hungary, mint a gazdasági kormányzat ügynökségének küldetése, hogy a kis- és középvállalatok külkereskedelmi tevékenységének támogatásával erősítse a magyar pozíciókat a külföldön, ezen keresztül is bátorítva a vállalkozó szellemet, előmozdítva a regionális fejlődést és a nemzetközi kapcsolatok bővítését.

Ezzel párhuzamosan aktívan elősegítjük befektetések megvalósulását, a tőkeexportot és importot – ösztönözve ezáltal új és már meglévő iparágak tevékenységét: az alapítást, a terjeszkedést és a diverzifikációt.

Célunk – az innovációt, a gazdasági növekedést és a hazai foglalkoztatást a középpontba helyezve – tevékenyen részt venni a gazdasági értékteremtésben és a tudásalapú társadalom formálásában Magyarországon.

2. Háttérinformációk

Az ITD Hungary Zrt. a korábbi évek során kiépült, államigazgatáshoz és a piaci szereplőkhöz fűződő formális és informális kapcsolataival, a megszerzett gazdasági és piaci ismereteivel egyedülálló szolgáltatást nyújt elsősorban kis- és középvállalkozások és befektetők számára. Kiterjedt irodahálózatán keresztül, amely **43 országban 55 irodát és 16 belföldi irodát** foglal magában, az ügynökség információkat gyűjt és közvetít, kapcsolatokat teremt a hazai vállalkozók, az állami és regionális közigazgatási intézmények és a külföldi partnerek között.

A Nemzeti Fejlesztési és Gazdasági Minisztérium háttérintézményeként az ITD Hungary végzi a tárca kereskedelemfejlesztési és befektetés-ösztönzési feladatait, melyek keretében az **egyedi kormánydöntéssel adható befektetői támogatások menedzselése** is az ITD Hungary hatáskörébe tartozik.

Az egyedi kormánydöntéssel adható támogatások (EKD) kezelése mellett az ITD Hungary a minisztériumtól átvette a kereskedelmi-, beszállítói- valamint tőkekihelyezési trendfigyelés és elemzési szakterületeket, így nem csupán **információs és projektmenedzselési egyablakként** működik, hanem szolgáltatásainak bővülésével támogatási és ügyintézési funkciókat is ellát. 2009. márciustól az ITD Hungary működteti az ESS (Európai Neutronkutató Központ létrehozását megcélzó program) Projektirodát.

A cég a jövőben is nagy hangsúlyt fektet a vállalkozók központúságra; **egységes szolgáltatói csomag**, illetve **regisztrációs rendszer** került bevezetésre, erősödik a vállalatok támogatása a külföldi feltételeknek történő megfelelésben, nem kevésbé a már exportképes vállalatoknak nyújtott egyedi szolgáltatások kiterjesztése. Mindezek iránti kereslet a gazdasági válság hatására megéleződött, a vállalkozások intenzív piackeresésbe kezdtek Nógrád megyében is.

3. Tevékenység szöveges és számszerű bemutatása

A/ Kereskedelemfejlesztés:

Az ITD Hungary által szervezett nemzetközi programok célja, hogy a kis- és közepes vállalkozások igényeihez még jobban illeszkedő szolgáltatásokat nyújtson, valamint néhány új területre is felhívja a vállalkozók figyelmét (technológia transzfer, Világbanki tenderek, nemzetközi csereprogram).

Az ITD Hungary közhasznú tevékenysége során folyamatosan törekszik szolgáltatásainak minél magasabb színvonalú ellátására. Az üzletfejlesztésben szerzett 15 éves tapasztalata és nemzetközi példák sarkallták arra, hogy ingyenes közhasznú tevékenységének bővítése érdekében **részben térítéses szolgáltatásokat** vezessen be. Az új szolgáltatások bevezetésével az alapszolgáltatásokon túlmenő, egyedi, konkrét üzletfejlesztési csomagokat kínálunk testreszabott szolgáltatásokat igénylő partnereink számára.

Jelenleg öt szolgáltatáscsomaggal állunk ügyfeleink rendelkezésére:

1. Export céljából üzleti partner keresése külföldön magyar cég számára
2. Egyéni vállalati tárgyalások szervezése külpiacokon, magyar cégek számára
3. Ágazati üzletember találkozó külpiacon
4. Egyedi szakmai fórum szervezése külpiacon
5. Tőkekihelyezés támogatása

A NFGM finanszírozásával az ITD Hungary által meghirdetett **Kereskedelemfejlesztési Pályázati rendszer** keretén belül 2008. évben az alábbi Nógrád megyei pályázók nyertek támogatást:

Cég neve	Támogatási jogcím	Elnyert támogatás
Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara	kollektív részvétel külföldi kiállításon	1.179.000,- Ft
Sinia Kft.	részvétel külföldi kiállításon	1.200.000,- Ft
Salgglas Zrt.	részvétel külföldi kiállításon	583.000,- Ft

Az ITD Hungary Zrt. üzleti filozófiája szerint a kereskedelem-fejlesztési rendezvények hangsúlya egyre inkább az **ágazatspecifikáció irányába tolódik**, emiatt azok legtöbb esetben szakkiállításokhoz, integrátorhoz, szakmai eseményhez, piachoz, és nem térséghez kötődnek. E filozófia jegyében már nem jellemző a megyei vagy regionális multiszektorális üzletember-találkozó vagy fórum, hanem a helyi vállalkozókat hazai és külföldi szakmaspecifikus eseményekre akvizitáljuk.

A megyei vállalkozók körében legnépszerűbbek a **beszállítói rendezvények** autóipari, illetve gépipari, fémipari témákban. A **Mercedes projektindító** eseményeként szervezett kecskeméti fórumon szinte valamennyi megyei autóipari beszállító részt vett, közvetítettünk a német befektető felé konkrét beszállítói szándékot öt cégtől, illetve az MGYOSZ megyei szervezetén keresztül a potenciális technológiai beszállítókkal is kapcsolatban vagyunk.

2008. novemberében a salgótarjáni MHG Kft-nél **szakmai fórumot szerveztünk az autóiipari beszállító cégek számára**, melynek témája az Autóiipari és Közlekedési Kompetencia Központ hálózat, illetve a Mercedes projekt lehetőségei voltak. Az egymást korábban alig ismerő megyei autóiipari cégek közötti együttműködés elősegítése a benchmarkingon és a kooperációs lehetőségek megtalálásán keresztül jótékony gazdaságfejlesztő hatást fejthet ki. Jó példa a Salgótarjáni Ipari Parkban elindult beszerzési társulás kezdeményezés.

Mindemellett vannak olyan **roadshow jellegű piaci tájékoztató rendezvények**, amelyeket évi több alkalommal minden régióban megszervezünk. A beszámolási időszakban négy ilyen eseményre került sor az Észak-Magyarországi Régióban, fókuszba hozva az USA, Németország, Románia, Olaszország, Ausztria, Görögország, Belgium, Hollandia és Svédország piacát. Ilyen eseményen összesen húsz megyei vállalkozás képviseltette magát.

Észak-magyarországi vállalkozások bevonásával került megrendezésre 2008. májusában **Krakkóban** egy **üzletember-találkozó**, melyen hét nógrádi cég vett részt. A szervezésben együttműködő partnerünk a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara volt.

Az Enterprise Europe Network közreműködésével 2008. novemberében került sor **közbeszerzési tájékoztató** megrendezésére, mely rendhagyóan megpróbálta egymáshoz közelíteni a beszerzői (önkormányzati) és a vállalkozói oldal álláspontját, figyelembe véve a lokálpatrióra beszerzés korlátozott lehetőségeit, illetve a Kbt. akkor még várható változásait. Az önkormányzatok számára érdekes tapasztalatot hozott egymás kiírói gyakorlatának megismerése a helyi vállalkozások sikeres pályázása érdekében.

A gazdasági válság hatásainak mérséklése érdekében irodánk igyekszik még fokozottabb figyelmet fordítani a vállalkozások új piackeresési törekvéseire. Jelenleg **finnországi piacfeltáró út** előkészítésén dolgozunk, melyet elektronikai, gépipari nemzetközi szakvásárhoz kapcsolunk. A szervezés kapcsolódik Salgótarján testvérvárosa, Vantaa azon korábbi kezdeményezéséhez, hogy a kapcsolatokat üzleti irányba is terjesszék ki.

Az ITD Hungary szolgáltatásai már nem kizárólag a gyakorlott exportőröknek szólnak. Az Enterprise Europe Network 2008-ban új programot indított a hazai kis- és középvállalkozások külföldre lépésének támogatására **Astra Export Inkubációs Program** néven. Ezzel a programmal azokat a vállalkozásokat szeretnénk segíteni, amelyek a hazai piacon biztos pozícióval rendelkeznek és termékük, szolgáltatásuk alkalmas a külföldön való megjelenésre, azonban jelenleg még nem, vagy csak eseti jelleggel exportálnak.

Üzletfejlesztési tevékenységünk mérőszámai 2008-ban (országos):

- 48.000 megválaszolt írásbeli megkeresés
- 5 magasszintű állami látogatáshoz kapcsolódó rendezvény
- 16 belföldi üzletember-találkozó
- 41 külföldi üzletember-találkozó
- 34 támogatott II. kategóriás kiállítás
- 302 támogatott pályázat
- 523 támogatási szerződés

B/ Befektetés-ösztönzés

Az ITD Hungary Zrt. információs és tanácsadó központként, - meghatározott esetekben - projektmenedzserként segíti a jelentősebb összegű magyarországi működőtőke befektetéseket.

Az ITD Hungary közvetítésével a Magyar Kormány "VIP" támogatási csomagot (EKD) nyújthat olyan nagy értékű projektekhez, amelyek nem lehetnek kedvezményezettjei az Európai Unió társfinanszírozásával nyújtott pályázati lehetőségeknek. Ennek keretében támogatást kapott a Delphi Thermal Hungary Kft. Balassagyarmaton végzett gyártási tevékenysége bővítése céljából.

Az elmúlt időszakban a külföldi befektetői érdeklődések számának további csökkenését tapasztaltuk. Magyarországon a beruházási volumen 2007. III. negyedéve óta csökken. Az utóbbi időszak politikai, gazdasági körülményei miatti bizonytalanság okán a potenciális befektetési helyszínek iránti visszafogott érdeklődés volt jellemző megyénkben is.

Világgazdasági szinten a zöldmezős beruházások 20 %-os csökkenését prognosztizálják 2009-re. További, befektetést hátráltató tényezők a növekvő régiós kockázat, a nehezen tervezhető célárfolyam (a HUF-EUR/USD árfolyam ingadozás miatt), az adózási környezet kiszámíthatatlansága, illetve a támogatási disszonanciák. Mindezek következtében Magyarország komparatív előnyei mérséklődnek.

A kelet-nógrádi térségben – Salgótarján, Bátorterenye – a frekvenciált zöldmezős területek kínálata csaknem teljesen beszűkült. Az önkormányzatok helyzete és a domborzati viszonyok korlátozzák az új iparterületek kialakításának lehetőségeit, amely a jövőben komoly gátja lehet a tőkebeáramlásnak. Az új magyarországi helyszínt kereső Apollo gumigyár részére egyedül Bátorterenye tett ajánlatot a térségből, viszont a telek minősége miatt nem került rövid listára.

Új iparterületek feltáráására tett kezdeményezéseink az elmúlt évben sem váltottak ki számottevő pozitív önkormányzati reakciót, pedig a rendkívül kedvező infrastrukturális feltételekkel rendelkező, 21 sz. főút mellett található mezőgazdasági földek bevonása mind logisztikai szempontból, mind a munkaerő korlátozott mozgását tekintve Kelet-Nógrád számára szinte az egyedüli megoldásként kínálkozik.

Mindemellett kínai tőkével történő magán ipari park fejlesztésre kijánlottunk 20-40 ha nagyságú, nagyrészt magántulajdonú területeket Bátorterenye és Balassagyarmat térségéből.

A beszámolási időszakban irodánk az alábbi befektetői megkeresések esetén nyújtott szolgáltatást, szervezett helyszíni látogatást, partnerekkel tárgyalást:

Befektető	Érdeklődés tárgya	Kijánlott helyszín / partner
Ryobi (japán)	Motorblokk-alkatrészgyártás	Rétsági és Salgótarjáni Ipari Park
Meg nem nevezett befektető	Napelemes modulok gyártása	Rétsági és Salgótarjáni Ipari Park
Indiai befektető	Kandallógyártás	Rétsági Ipari Park, Balassagyarmati Iparterület
Meg nem nevezett befektető	Datacenter létesítése, két blokk egymás közelében	Salgótarjáni és Bátorterenyei Ipari Parkok kijánlása
Ír befektető	Datacenter létesítése	Rétság, Globus Nyomda épülete
Amerikai befektető	Földgáz előállítás szénből	Mizserfa, Rákócziabánya, Tar-Pásztó környéke
Angol befektető	Turisztikai nagyprojekthez Budapest közeli terület	Nőtincs, Felsőpetény
Koreai szendvicspanel gyártó cég	Gyártócsarnok keresés	Rétság, Globus Nyomda épülete

Az ITD Hungary által rendezett **CitiInvest** c. programsorozat keretében 2008. szeptemberben Budapesten kerülhetett sor - Kecskemét és Dunaújváros mellett – **Salgótarján** bemutatkozására, a helyi befektetési környezet, lehetőségek, projektek ismertetésére. A rendezvényt a a Property Forum Budapest 2008 nemzetközi ingatlan- és projektvásár kíséreseményeként szerveztük.

2008. októberében a Nógrád Gazdaságáért Együttműködés kezdeményezésére Salgótarjánban rendeztünk **befektetői találkozót** a Joint Venture Szövetség és az Amerikai Kereskedelmi Kamara tagjainak részvételével. A rendezvényen bemutattuk Nógrád megye befektetési lehetőségeit, helyszíneit, projektjeit. Az esemény óta öt megyei vállalkozás vendégtagként veszi igénybe a Joint-Venture Szövetség szolgáltatásait.

Nógrád Megye Közgyűlésének kezdeményezésére irodánk részt vett a 2009. április elején rendezett **gazdasági bemutatkozáson Catanzaróban. Szakmai együttműködő partnerként** előadás megtartásával, projektbemutató anyagok készítésével, szakmai PR anyagok biztosításával és a tárgyalásokon történő személyes közreműködéssel járult hozzá az irodavezető a program sikeréhez. Az esemény utógondozása jelenleg is zajlik. Call-centerekkel foglalkozó tanácsadó cég részére teljes szakmai háttéranyag készült a salgótarjáni letelepedési lehetőségekről, illetve azóta folyamatos a kapcsolat két kooperációs partnert kereső élelmiszeripari céggel. Bevásárlóközpontok építésében érdekelt vállalkozó részére szakmai háttéranyag jelenleg készül.

2009. őszén kerülhet sor **Nógrád megye befektetési lehetőségeinek bemutatására Bécsben**, mely program szervezője és koordinálója az ITD Hungary, illetve annak helyi képviselője. A rendezvény az **ITD Hungary Zrt. által elnyert GOP támogatásnak köszönhetően jöhet létre**. A közös szervezés, valamint a bemutatkozáshoz ötlet- és kapacitásgyűjtés céljából megkeresett önkormányzati és gazdaságfejlesztési partnerek aktivitása – Nógrád Megye Közgyűlésének kivételével – rendkívül visszafogott a mai napig.

A **Befektetőbarát Önkormányzatok Program** keretében az ITD Hungary felvállalta, hogy felméri, illetve felkészíti az arra fogadókéss települési önkormányzatokat a befektetésösztönzési tevékenységben való hatékony közreműködésre egy olyan folyamatos együttműködés keretében, melynek során az önkormányzatok kijelölt képviselői részt vesznek az ITD Hungary elméleti és gyakorlati felkészítő programjain, ezzel lehetőséget kapva mindazon tudás elsajátítására, amely a befektetők idevonzásához, fogadásához, a velük való kapcsolattartáshoz elengedhetetlen. A programhoz az ország minden térségéből 49 település csatlakozott. **Megyénkben** a megkeresett önkormányzatok részéről a befektetési versenyképességük felmérésére, illetve a képzési programon való részvételre **nem mutatkozott igény**.

Az ITD Hungary befektetés-ösztönzési tevékenységének mérőszámai 2008-ban, országos szinten:

- 103 beruházás-ösztönzési rendezvény
- 300 folyamatban lévő befektetési projekt
- 57 sikeresen zárult befektetés
- 1,28 Mrd EUR értékű befektetés
- 7.400 új munkahely

Nógrád megyében az elmúlt év során **pozitív befektetői döntés született Karancsalján**, amely egy helyi lokálpatrióta üzletember törekvéseinek és az önkormányzat nagyfokú együttműködésének köszönhető. **Német tulajdonú elektronikai vállalkozás** épít a település iparterületén négyezer

négyszáz méteres csarnokot, és telepít bele automatizált áramváltó gyártó technológiát. A projekt kezdetben 25-30 főnek biztosít munkahelyet. Bár a befektető nem az ITD-n keresztül érkezett, irodánk a projekt korai szakaszában bekapcsolódott a kiajánlási és projekt implementációs tevékenységbe. A német cég magyar leányvállalata GOP pályázaton 211 millió forint támogatást nyert a projekt megvalósításához. A cégtulajdonos a projekt részleteit még nem hozta széles nyilvánosságra.

Betelepült befektetők részére nyújtott szolgáltatásaink:

After-care (utógondozási) programunk célja a területünkön betelepült cégek helyzetének erősítése, újrabefektetések ösztönzése. Közreműködünk a cégek problémáinak, szükségleteinek feltérképezésében, miközben tájékozódunk jövőbeli terveik, fejlesztési elképzeléseik, tapasztalataik tekintetében is.

A program keretében nyújtott szolgáltatásaink:

- további telephelyek kiválasztása
- mediátor szerep a befektető és a hatóságok között a különböző kérdések, problémák kezelésére
- támogatási egyablak
- beszállítókkal kapcsolatos kérdések kezelése.

After-care tevékenységünk központjába a beszámolás időszakban a **munkahelymegtartó támogatások és az adóellenőrzések** (kiemelten ÁFA) kerültek. Feltárással került olyan helyben felmerült jogszabály értelmezési anomália, amely a magyarországi beszállító szektort általánosságban is érinti.

Irodánk vezetője minden alkalommal részt vett annak a salgótarjáni **cégvezetői és cégtulajdonosi platform** a munkájában, melynek célja a sikeres üzleti működést gátló külső környezeti tényezők – pl. hatósági ügyek, munkaerőpiaci problémák – kezelése, javítása. Az after-care tevékenység kiterjesztésével létrejött fórumhoz a helyi magyar tulajdonú nagyfoglalkoztatók is csatlakoztak.

4. Javaslatétel

Tisztelt Képviselő Hölgyek, Urak!

Nógrád megye befektetési helyzetét megítélve látható, hogy zöld- vagy barnamezős kínálatunk egyre szűkül, ugyanakkor gazdasági mutatóink alapján óriási szükségünk van fejlesztési tőkére, új technológiákra, munkahelyekre. Amennyiben tudomásuk van róla - függetlenül attól, hogy magán- vagy önkormányzati tulajdonról, projektről van szó -, kérjük tájékoztassanak bennünket:

- ipari hasznosításra alkalmas, jó megközelítéssel bíró, infrastruktúra közelében lévő telekingatlanokról (5-200 ha)
- megüresedett, kiajánlásra alkalmas csarnoképületekről (min. 1000 m²), városi irodaházakról
- külföldi magántőkét befogadó fejlesztési projektekről, melyek projekt adatbázisunkon keresztül vagy rendezvényeken kiajánlíhatók.

Kérjük, irányítsák irodánkba településük azon vállalkozásait, melyek exportképes termékeket gyártanak, beszállítói csatornát keresnek, hogy a gazdasági válság hatásainak enyhítése céljából számukra új piaci lehetőségeket tárhassunk fel.

Megyei gazdaságfejlesztési törekvéseink csak akkor lehetnek sikeresek, ha széles körű partnerségen alapulnak!

Salgótarján, 2009. április 30.

Sándor Ildikó
irodavezető

ITD Hungary Zrt.
Észak-Magyarországi
Regionális Képviselő
Salgótarjáni Iroda

Megjegyzés: Tisztelettel kérjük a közgyűlés tagjait, hogy a külföldi befektetők érdekeinek szem előtt tartása végett a beszámolóban rájuk vonatkozó információkat bizalmasan kezelni szíveskedjenek. Köszönjük!

A beszámolóban szereplő információk sajtómegjelenés céljára az irodavezetővel történt egyeztetés után használhatók fel.